

Berlin, 30. November 2023

„Quick wins, die lange währen“: a&o besetzt Position der Benelux Sales Managerin mit gebürtiger Finnin

- Berliner Budgetgruppe stärkt Vertrieb und besetzt Benelux-Sales neu
- Nicht nur Key Account, dafür weitreichende Kooperationen
- „Region mit viel Potenzial für weiteres a&o-Wachstum“



Augenmerk auf Benelux: Anni Honkanen ist als neue Sales Managerin für den Vertrieb in Belgien, Niederlande und Luxemburg zuständig. Mit der 29-jährigen Finnin rückt die Berliner Budgetgruppe a&o auch diese Region wieder in den Fokus (Foto: a&o Hostels).

Berlin – „Starke, dauerhafte Partnerschaften und Kooperationen sind mein Schlüssel zu einer nachhaltig erfolgreichen Sales-Tätigkeit“, erklärt Anni Honkanen. Die 29-Jährige ist neue Sales Managerin für Belgien, Niederlande und Luxemburg. Mit ihr besetzt die Berliner Hostelgruppe a&o den Benelux-Posten neu und unterstreicht damit ganz klar die Möglichkeiten in dieser Region: „Es gibt zahlreiche spannende Städte, die gut zu erreichen sind und mittelalterliche Sehenswürdigkeiten ebenso bieten wie urbanes, modernes Leben“, betont Gründer und CEO Oliver Winter. „Benelux birgt noch großes Potenzial für a&o.“

In Keminmaa, dem finnischen Teil von Lappland, geboren, ist Anni Honkanen eine echte Weltenbummlerin: Finnland, Deutschland, Australien, die Niederlande und Österreich sind bislang Stationen im Leben der 29-Jährigen, die sich nach mehreren Jahren in der

Software-Branche über die Rückkehr in die Hotellerie freut: „Es fühlt sich großartig an, wieder *zu Hause* zu sein.“ Seit Oktober gehört Honkanen zum a&o-Team. Vom Standort Berlin aus und auf ihren Reisen nach Benelux, legt sie immer wieder Gewicht auf Persönlichkeit und Individualität: „Begegnungen, Gespräche, Austausch machen meine Arbeit aus und sind persönliche Motivation.“

Alte Kontakte und neue Beziehungen

Klar, Key Accounts spielen auch für Honkanen eine zentrale Rolle. Aber ihr Blick geht weiter: Neue Kooperationen, anhaltende Partnerschaften und Positionierung der Marke in der Öffentlichkeit sind ihr Ziel, Persönlichkeit und Verlässlichkeit, Teilnahme und Authentizität ihr Einsatz: „Auch *quick wins* sind willkommen“, so die Neu-Berlinerin, „wenn sie lange währen.“

Über a&o Hostels

a&o wurde im Jahr 2000 von Oliver Winter gegründet und betreibt derzeit 38 Hostels in 25 Städten und neun europäischen Ländern. Der a&o-Gästemix ist vielfältig: Rucksacktouristen gehören ebenso wie Alleinreisende, Familien, Schulgruppen und Vereine zur a&o-Zielgruppe. Auch die Zahl der Businessreisenden und Senioren nimmt zu. Als erster Standort in Großbritannien eröffnete im Juli 2021 das a&o Edinburgh City. Drei Standorte kamen 2020 neu hinzu: Premieren gab es in Polen, a&o Warschau, und Ungarn, a&o Budapest; das zweite Haus eröffnete in Kopenhagen. Mit rund 28.500 Betten und rund 5,55 Millionen Übernachtungen im Jahr 2022 verzeichnete a&o einen Umsatz von 172 Millionen Euro (2021: 70 Mio; 2020: 64 Mio Euro). Ziel von a&o ist „Net Zero“ im Jahr 2025. Seit 2017 ist der amerikanische Investor TPG Real Estate Eigentümer von a&o. Das Unternehmen wird nach wie vor vom Gründer geführt.

Kontakt:

Dr. Petra Zahrt

Mobile +49 (0) 172 94 54 753

Mail petra.zahrt@aohostels.com

Head No_1

"Quick wins that last": a&o fills new position of Benelux Sales Manager with a native Finn

- Berlin-based budget group strengthens sales and fills Benelux Sales position for the first time
- Not just key accounts, but far-reaching cooperations
- "Region with great potential for further a&o growth"

[PHOTO]

Focus on Benelux: Anni Honkanen is the new Sales Manager responsible for sales in Belgium, the Netherlands and Luxembourg. With her appointment, the Berlin-based budget group a&o is also focusing on this region for the first time. For the 29-year-old Finn, one thing is certain: Benelux has a lot to offer us (Photo: a&o Hostels).

Berlin - "Strong, lasting partnerships and cooperations are my key to a sustainably successful sales activity," explains Anni Honkanen. The 29-year-old is the new Sales Manager for Belgium, the Netherlands and Luxembourg. This is the first time that the Berlin based hostel group a&o has filled the Benelux position, clearly underlining the opportunities in this region: "There are numerous exciting cities that are easy to reach and offer medieval sights as well as urban, modern life," emphasizes founder and CEO Oliver Winter. "Benelux still holds great potential for a&o."

Born in Keminmaa, in the Finnish Lapland, Anni Honkanen is a real globetrotter: Finland, Germany, Australia, the Netherlands and Austria are so far stations in the life of the 29-year-old. After couple of years of business studies and working in software sales, she is delighted to be returning to the hotel industry: "It feels great to be back home." Honkanen has been part of the a&o team since 16th of October. From Berlin and on her trips to the Benelux, she always emphasizes personality and individuality: "Encounters, conversations, exchanges are what make up my work and are personal motivation."

Old contacts and new relationships

Of course, key accounts also play a central role for Honkanen. But she looks further: new collaborations, lasting partnerships and positioning the brand in the public eye are her goal,

personality and reliability, participation and authenticity are her commitment: "Quick wins are also welcome," says the new Berliner, "if they last a long time."